

TİM - TEB GİRİŞİM EVLERİ



TEB



TİM - TEB GİRİŞİM EVLERİ



TEB



TİM - TEB GİRİŞİM EVLERİ

Hakkında

TİM-TEB Girişim Evleri'nin amacı, bulunduğu illerde, yenilikçi, yüksek katma değerli ve ihracat potansiyeline de sahip girişimcileri ve girişimci işletmeleri geliştirme ve güçlendirmektir. 2013 yılında Türk Ekonomi Bankası tarafından ilk adımı İstanbul'da atılan Girişim Evi modeli, 2015 yılında Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin katılım ile ülkemizin farklı köşelerine yayılmaya başlamıştır. Kısa bir sürede, yoğun çalışmalar sonucunda 10 ilde faaliyet gösterme hedefine ulaşan TİM-TEB Girişim Evleri, bugün ülkemizin girişimcilik, teknoloji ve ihracat alanlarında gelişme mücadelesine katkı vermektedir.

TİM-TEB Girişim Evleri, yeni kurulan girişimler için kuluçka merkezi olarak verdiği hizmetler yanında mevcut teknoloji firmalarının ihtiyaç duyduğu iş yönetimi hizmetlerini de sunmaktadır. Bu yönüyle özellikle çeşitli devlet destekleri ile kurulmuş teknoloji firmalarının kalıcı ve güçlü şirketlere dönüşmesini önemli bir misyon olarak görmektedir. TİM-TEB Girişim Evleri iş modeli, ülkemizin ihtiyaçlarına en uygun danışmanlık ve eğitim uygulamaları ile sürekli geliştirilmektedir. Kuruluş döneminde 3 program türü ile hizmetler yürütülürken, bugün, yeni kurulan startup işletmelerinden, teknolojik ürünler ihraç eden büyük işletmelere kadar geniş bir hedef kitle için 11 tür uygulama programına ulaşılmıştır.

TİM-TEB Girişim Evlerinin iş modelini oluşturan ve hizmetlerin uygulamasını yapan Girişim Merkezi, ülkemizin girişimcilik ekosisteminin oluşumunda önemli katkılara sahiptir. Girişim Merkezi, birçoğu öncü niteliğinde çok sayıda projede kazandığı deneyimi, hem TİM-TEB Girişim Evleri iş modelinin sürekli geliştirilmesinde hem de girişimcilerimize en etkili eğitim ve danışmanlık hizmetlerinin sunumunda kullanmaktadır.

TİM-TEB GİRİŞİM EVLERİ

TİM - TEB Girişim Evleri hakkında bilmeniz gereken herşey...

TİM-TEB Girişim Evi Nedir?

TİM-TEB Girişim Evleri bugün ülkemizde, katılımcılarının gücü ve deneyimi, uyguladığı iş modelinin etkinliği ile öncü konumdadır. Girişimciler finansman, kamu desteklerine ulaşma, ihracatı başlatma ve geliştirme, inovatif ürünlerini yurt içi ve yurt dışı platformlara sunma, teknoloji firmasını daha ileri seviyelere büyütme gibi konularda aradıkları desteklere TİM-TEB Girişim Evleri aracılığıyla etkili bir biçimde ulaşabilmektedir.

Oluşturduğu iş modeli ve güçlü iş ortaklarıyla TİM-TEB Girişim Evleri, açıldıkları illerde girişimcilik potansiyelini geliştirmeye yönelik faaliyetlerin merkezi olmuştur. Bu nedenle TİM-TEB Girişim Evleri, sürekli ve etkili faaliyetler yapabilmek için faaliyet çeşitliliğini bu amaca uygun bir şekilde artırmış, dönemsel ihtiyaçlara yönelik farklı uygulamaları ile daha geniş hedef gruplarına ulaşmıştır.

TİM-TEB Girişim Evleri

● TİM TEB Girişim Evi ● TEB Girişim Evi Noktası



İstanbul

Denizli

Konya

Antalya

Tekirdağ

San Francisco

Gaziantep

Mersin

Elazığ

Yeditepe

Ankara

Bursa

Trabzon

Gebze

İzmir

Edirne

Kırklareli

Bugüne kadar neler yapıldı?

toplam
403
GİRİŞİMCİ



toplam
4500
ÖĞRENCİ



toplam 2016
615 **220**
gün eğitim



toplam 2016
1003 **406**
gün mentorluk



toplam 2016
40 **9**
girişimci/yatırımcı buluşması



toplam 2016
10 **2**
uluslararası etkinlik



209
girişimci
205 Mio TL
ciro elde etti.



167
girişimci
50.6 Mio TL
devlet desteği aldı.



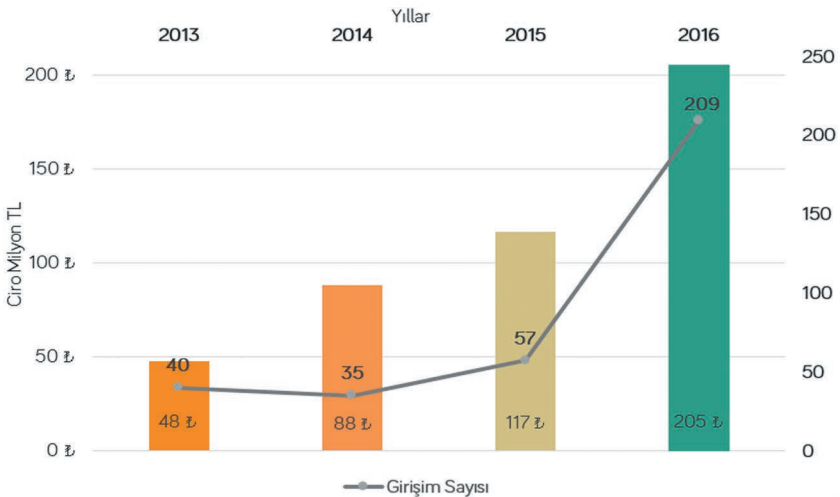
47
girişimci
63.7 Mio TL
yatırım aldı.



233
girişimci
1568 kişi
istihdam etti.



TİM - TEB Girişim Evleri



Girişim Evleri...



Girişimcilik potansiyelini ortaya çıkarır ve yaygınlaştırır.



Devlet desteklerine etkili bir şekilde ulaşmayı sağlar.



Teknoloji firmalarının büyümesini ve ihracat çabalarını destekler.



Üniversitelerde girişimci yetiştirir.



Yeni kurulan şirketlerin başarısını artırır.



Teknoloji firmalarının girişimciliğini geliştirir.



Yenilikçi ürün ve hizmetlerin yurtiçi ve yurtdışı platformlara ulaşmasını sağlar.



Girişimci ve teknoloji firmalarının finansal ihtiyaçlarını yenilikçi çözümlerle yönlendirir.



İş dünyası ile girişimcilerin iş birliğini geliştirir.



Yatırımcı potansiyelini artırır, girişimci-yatırımcı ilişkilerini destekler.

İŞ MODELİ

TİM TÜRKİYE İHRACATÇILAR MECLİSİ

TEB



İlde Girişimcilğe Yönelik Devlet Desteklerini Artırma Programı

Devlet desteklerine başvuran ve devlet desteklerinden yararlanan girişimci sayıları, illerin girişimci potansiyelinin geliştirilmesinde önemli role sahiptir. Bu konuda farkındalığı artırmak, başvuru sürecinde destek olmak amacıyla sürekli mentorluk hizmeti verilmektedir.



Eğitimler

TİM-TEB Girişim Evlerinin bulunduğu illerde tüm teknolojik şirketlerin büyüme ve ihracata yönelme dönemlerinde ihtiyaçlarına yönelik başvurabilecekleri merkez olması ve illerde girişimcilik potansiyelini geliştirmek için alanında uzman eğitimler tarafından girişimcilik, pazarlama, finans, inovasyon gibi alanlarda dönemsel eğitimler sürekli olarak uygulanmaktadır.



Sanayi-Girişimci Buluşma Günleri

TİM - TEB Girişim Evleri katma değerli ürün ve hizmetlere yönelmek isteyen sanayicilerle değerli iş fikri ve ürünleri olan girişimcileri buluşturma potansiyeline sahiptir. Bu alanda öncü bir uygulamayı başlatmak için il sanayicileri ile girişimciler arasında buluşma günleri uygulanmaktadır.



Melek Yatırımcı Geliştirme Eğitimi

TİM-TEB Girişim Evleri bulunduğu illerdeki iş adamlarının melek yatırımcılıkla ilgili farkındalıkların artırılması, hem ildeki hem Türkiye genelindeki TİM-TEB Girişim Evi girişimcilerinin yatırımcı ilişkilerinin artırılması hedeflenmektedir.

TİM - TEB GİRİŞİM EVLERİ PROGRAMLARI

WAKE UP

LET'S UP

STEP UP

START UP

LEVEL UP

GROW UP

TEB GİRİŞİM BANKACILIĞI

GİRİŞİM MERKEZİ

WAKE UP

İş fikri olmayan, girişimci olmak ve tasarımcı düşünce yöntemlerini öğrenmek isteyen öğrenciler

Tasarımcı düşünce teknikleri ile öğrenciler iş fikirlerini buluyor ve geliştiriyor

Girişimciliğin her aşamasında girişimcinin yanında olan TİM-TEB Girişim Evleri henüz iş fikri bulamamış öğrenciler ile bir araya geliyor ve öğrencilere Tasarımcı Düşünce (Design Thinking) metotları ile bir iş fikrinin nasıl bulunabileceğini ve doğru ürün-müşteri uyumunun nasıl yakalanacağını aktarıyor. Bu sayede öğrenciler girişimcilik serüvenlerine bir adım önde başlıyor ve henüz iş fikri safhasına geçmeden bu uyumu yakalamanın en doğru yöntemlerini öğrenme fırsatı yakalıyor.

DANIŞMANLIK HİZMET İÇERİĞİ



Persona Posteri Hazırlama



İş Fikri Zarı Uygulaması



Hızlı Prototipleme



Ürün - Pazar Uyumu



“Öncelikle böyle eğitici bir program düzenlediği için TİM TEB Girişim Evi'ne teşekkürler. Eğlenceli aktiviteler, grup çalışması, yeni fikirler ortaya koymak bize çok şey kattı.”

Elif Nur Özbekoğlu

“İş kurmanın ne demek olabileceğini ve iş fikrini hayata geçirirken hangi sorunlarla karşılaşabileceğimizi öğrendiğimiz çok faydalı bir programdı.”

Selim Şahin

“Bir kaptanın emrindeki tayfalardan herhangi biri olmak yerine kendi gemimize kaptan olmanın sanıldığı kadar zor olmadığını ve mürettebatın çıkılan yolculukta hayati öneme sahip olduğunu farkettim.”

Mehmet Dağlı

“Liderlik ve ekip çalışmasının çok güzel koordine olduğu ve eğitimde öğrendiğim bilgilerin birçoğuna bundan sonra hayatımda da nasıl yer veririm sorusuna güzel bir cevap buldum sayelerinde. Öncelikle emeği geçen herkese teşekkürler ve çok güzel geri dönüşler olmakla beraber tekrarını isteyen katılmak isteyen de birçok arkadaşımın olduğunu belirtmek isterim.”

Meliha Can

“Eğlenceli grup çalışmalarıyla yeni fikirler üretmemize katkı sağladıkları ve teknolojiyi, inovasyonu, girişimciliği anlattıkları için TİM TEB Girişim Evi'ne minnettarım. Umarım bir etkinlikte tekrar bulunabiliriz.”

Rabia Ekinci

“Mezuniyet öncesi oldukça faydalı, güzel bir eğitimdi. Tadımlık da olsa kariyerimize artı değer kattığını düşünüyorum. Emeği geçen herkese ayrı ayrı teşekkür ederim.”

Ahmet Kuşlular

LET'S UP

Henüz şirket kurmamış olan iş fikri sahibi üniversite öğrencileri ve akademisyenler

Üniversitelerde Girişimcilik Dersleri - 1601 Programına Bağlı Let's Up Programı

TİM-TEB Girişim Evi platformunda üniversitede girişimcilik programları uygulayarak ilde girişimciliğe katılan genç nüfusun sayısını ve niteliğini hızla artırmak hedeflenmiştir. Bu amaçla üniversitelerde kredili dersleri başlatılmış, 1601 programlarında belirlenmiş ya da üniversitede öne çıkan öğrenci ve akademisyen gruplarına özel girişimcilik eğitim ve danışmanlık hizmetleri verilmiştir.

Program kapsamında öğrenciler ve akademisyen grupları girişimcilik özelliklerini sınamanın yanında tecrübeli mentörler ile iş modeli, iş planı ve sunum teknikleri eğitimi alma fırsatı yakalıyor.

DANIŞMANLIK HİZMET İÇERİĞİ



Girişimci Ekip ve İş Fikri Özellikleri



İş Fikri Bulma ve İş Modeli Atölyeleri



İş Planı ve Finansman Eğitimi



Sunum Teknikleri Eğitimi



Let's UP Programı...

"...genç girişimlerin karşısına çıkabilecek olumlu ve olumsuz durumlarda nasıl yönetileceği, karşılaşılan kötü durumların nasıl pozitif sonuçlar doğuracak şekilde yönetilebileceği, karşılaşılan fırsatların ne şekilde maksimum düzeyde fayda sağlar hale getirilebileceği konularında somut örneklerle temas kurabilmemi sağladı."

Aslı Semerci

"...vizyon olarak büyük bir şans oldu bence katılımcılara. Bu tarz etkinlikleri bulmak ve bunun finansmanını sağlamak Türkiye'deki şirketleri ve ülkenin bulunduğu durumu düşündüğümüzde ütopya gibiydi ve sizler bunu gerçekleştirdiniz."

Koray Kocabaş

"...yanında üst düzey Google Facebook gibi firmaların gezilmesi yeni bakış açıları kazandırmış olmaları ile gerçekten çok büyük bir katkı sağladı. Özellikle çalışma ortamımız nasıl olmalı sorusuna çok güzel cevaplar buldum kendi adıma çünkü performans az kişi ile çalışan girişimci firmalar için gerçekten önemli olduğunu düşünüyorum."

Mehmet Pekin

"... ile Design Thinking metodolojisinin kendi projemize sağlayacağı avantajları keşfettim. Çalışma kültürü ve sosyal çevre etkisinin startup dünyasındaki belirleyici rolü hakkında kazanımlar yol göstericiydi. Ayrıca projemiz hakkında aldığımız feedbackler ve kurduğumuz networkle güzel birikimler edinmiş olduk."

Sezai Özdemir

TÜBİTAK 1512 Bireysel Genç Girişim Desteği programına başvurmak isteyen iş fikri sahipleri

İş fikri sahipleri TÜBİTAK 1512 BİGG Desteği'ne TİM - TEB Girişim Evleri ile hazırlanıyor

Bulunduğu illerde devlet desteklerine yönelik farkındalığı artırmayı amaç edinen TİM - TEB Girişim Evleri, Step UP Programı ile iş fikri sahiplerini teknokent/teknopark olmayan tek akredite kuruluş TEB aracılığıyla TÜBİTAK BİGG Programına hazırlıyor. Program boyunca yapılan eğitim ve görüşmelerin yanında tecrübeli danışman ve mentorleri ile TİM - TEB Girişim Evleri, TÜBİTAK Desteği sonrasında da girişimcileri ofis, network, mentorluk ve yatırım görüşmeleri alanlarında desteklemeye devam ediyor.

DANIŞMANLIK HİZMET İÇERİĞİ



Girişimci Ekip ve
İş Fikri
Özellikleri



İş Modeli Tuvali
Eğitimi



İş Planı ve
Finansman
Eğitimi



Mentorluk
Görüşmeleri



Step UP Programı...

“... sayesinde öncelikle hedeflerimize ulaşabilmemiz için yapmamız gerekenleri iyi bir şekilde öğrendik. Yine bu eğitimler sonucunda proje ekibinin nasıl şekillenmesi gerektiği, ürünün hedef müşteri kitlesini hangi kesimlerin oluşturduğu, girişim desteğine hak kazanmış şirketin devamlılığının nasıl sağlanacağı gibi konularda, projemiz açısından oldukça önemli bilgilere sahip olduk.”

Eren Yılmaz - Ren Dizayn

“... bünyesinde ben, ekibim ve TİM-TEB Girişim Evi yetkilileri projemizi daha da geliştirdik. Projemizin geliştirilmesinde bizim göremediğimiz tüm yönleri bize gösterdiler ve bizde bu yönde projeyi revize ederek bu günkü destek alacak haline getirdik. Gerek mentorlar olsun gerekse TİM-TEB Girişim Evi personeli olsun projeye dışarıdan, akademik olmayan bir gözle bakarak çok güzel bir çalışma ortaya çıkarmamıza yardımcı oldular.”

Zihni Onur Uygun - Denosens Biyoteknoloji

“... mentorları sadece eğitim saatlerinde değil her zaman mail ve telefonla ulaşabileceğimiz mentorlar, ilgili eğitimler için bize ulaştırılan destekleyici dokümanlar, ihtiyaç dahilinde doğru yönlendirmeleriyle ve network aşamasında dahil verdikleri destekle (sadece Girişim Evi sınırları dahilinde olmamakla beraber) her adımımızda destek ve izleyici oldular. Proje kabulünden sonra da destekleri bitmedi ve gerek şirket kurma eğitimi gerekse kuluçka merkezine kabul süreci, bana gözlemediğim tüm diğer uygulayıcı kuruluşların önünde bir yapıya sahip olduğunu gösterdi.”

Aslı Semerci - Genecare

“...sayesinde aslında girişimcilikte sadece ürün geliştirmenin yeterli olmadığını bu dağının alt taraflarında gerçek hayatta önemsemediğimiz veya geri plana attığımız birçok konunun hayatımızı ciddi derecede etkilediğini fark ettim. Bu sayede aslında başta TÜBİTAK olmak üzere girişimciliği destekleyen kurum ve kişilerin olaylara bakış açılarından tutun da başarılı bir proje nasıl hazırlanır, nelere dikkat edilmesi gerekir, hangi ölçümler kurmuş olduğunuz yapı için hayati önemdedir gibi birçok alanda ufku genişletti. Yüksek lisansımı MBA programı üzerine yapmış olmama rağmen teorik bilgilerin gerçek dünyada nasıl kullanıldığını görmek benim için oldukça ufuk açıcıydı.

Murat Aras - Ottoo

START UP

Tanımlı ürün/hizmet geliştirme çabası içerisinde olan, AR&GE faaliyetleri gerçekleştirmenin yanı sıra ilk satış çabalarında da bulunan, cirosu 500 bin TL'yi aşmayan işletmeler

Girişim fikirleriniz "Start Up" programı ile hayata geçiyor

İş fikrini girişime dönüştürmeyi başarmış ve şirketleşme sürecini yeni tamamlamış olan girişimcilerimiz için kuluçka programımız "Start Up" programı kapsamında destekler veriyoruz. İşletmelere ürün segmentasyonlarının belirlenmesi, doğru müşteri kitlesinin tespiti ve nakit akışı sağlanması konularında danışmanlık sağlıyoruz. Pazarlama, satış, insan kaynakları yönetimi gibi işletme faaliyetlerinin yönetilmesi ve tanımlı hale getirilmesine destek oluyoruz.

Girişimci ve iş fikrinin analiz edildiği ve mevcut durumunun değerlendirildiği ilk görüşme sonrasında aşağıdaki konu başlıklarında iyileştirilmesi gereken noktalar, tespit edilmekte ve girişimci ile birlikte geliştirilmesi sağlanmaktadır.

DANIŞMANLIK HİZMET İÇERİĞİ



Girişimci Ekip ve İş Fikri Özellikleri



İş ve Operasyon Modeli Analizi



Pazarlama ve Satış Sistemi Analizi



Finansal Yapı Analizi



"Girişimciliğin diğer mesleklerden farkı size nasıl bir yol izlemeniz gerektiğini gösterecek deneyimli yöneticileriniz olmaması ve buna rağmen öğrenilecek satıştan tutun finansa, pazarlamadan tutun ürün geliştirmeye kadar çok daha fazla uzmanlık alanının olmasıdır. Bu nedenle genelde istifa etmiş bir beyaz yakalı veya üniversiteden mezun olmuş bir öğrenci girişimciliğe başladığında uzun süre şaşkın gözlerle etrafa bakmaktan ötesini yapamaz. Biz Kolay İK ekibi olarak TİM-TEB Girişim Evi ile tam da bu şaşkınlık durumunu yaşarken karşılaştık. 1.5 yıl önce Kolay İK'yı kurmak için işimden istifa ettiğimde girişimcilik hakkında kulaktan dolma bilgiler dışında hiçbir şey bilmiyordum. TİM-TEB Girişim Evi bizlere güvenerek, ciddiyet ve sevecenlikle adım adım girişimcilik mesleğinin detaylarını anlatmaya başladı. Birlikte geçirdiğimiz tüm bu süreçte bize yardım etme heyecanlarından ve işlerinden aldıkları keyiften etkilenmemek mümkün değil. Girişim Evi ekibinin eğitimlerde, mentorlülüklerde ve ofis muhabbetlerinde her zaman "girişimcilere nasıl daha çok yardım edebiliriz" telaşını görebilirsiniz."

Çağlar Yalı - Kolay İK

"Bir girişim için en kritik unsur geliştirdiği projeye muhtemel müşteriilerine sunabilmesi. Bu aşamada yine TİM-TEB Girişim Evi bize kendi portföylerinde olan kurumsal üyeleri ile irtibata geçmemizde çok yardımcı oldular. Bize fuarlara katılım, yurt dışı ve yurt içi etkinliklerde tanıtım ve stant açma konusunda oldukça yardımcı olan TİM TEB Girişim evini tüm girişimlere tavsiye ederiz.

Ayrıca kendi aramızda oluşan sloganı da paylaşmak istedik.

"Türk Entrepreneur Bank'ın katkılarıyla"

Teşekkür ederiz"

Soner Hacihaliloğlu - Positive Enerji

"TİM-TEB Girişim evi, Segmentify'ın hayat hikayesinde etkileştiğimiz paydaşlar arasında ilk kilometre taşını oluşturmaktadır. Sahip olduğu enerjik ekibi ve iyi kurgulanmış eğitimleri ile bizim fikir aşamasından itibaren doğru bir başlangıç yapmamızı sağladılar Sonrasında ise şirketleşme sürecimizde sağladıkları ofis desteği bir anlamda bizler için cansuyu oldu. Girişim dünyamızda yer alan danışmanlık desteklerinin yanında, girişimcilere doğrudan fayda sağlayacak destekleri çok önemsemekteyiz. Bu noktada da TEB'in bizlere sağlamış olduğu girişimci paketi ile de bir çok bankacılık hizmetine bedelsiz erişebilmenin de önemli olduğunu vurgulamak isteriz. Programdan mezun olmuş ve yurtdışı açılımlarını gerçekteştiren bir girişim olarak hala her konuda Girişim Evi ekibi ile haberleşiıyor, ihtiyaç duyduğumuz noktalarda desteklerini alıyoruz. "

Murat Soysal - Segmentify

LEVEL UP

Büyüme çabası içinde olan cirosu 500 bin TL ile 5 milyon TL arasında olan teknolojik firmalar



Teknoloji firmaları "Level Up" programı ile hızlanıyor



Ürün ve hizmet geliştirme faaliyetlerinin büyük bir kısmını tamamlayan, ticari bir ürünle sahip, gelir akışı başlamış, sahip olduğu müşterileri sürekli müşteri haline getirmeye çalışarak rekabet ortamında tutunma çabasındaki teknolojik firmaları **Level Up** programında değerlendiriyoruz.

Bu aşamada girişimcilerin büyüme planları doğrultusunda insan kaynağı ve yeni yatırımlar gerçekleştirmeleri, yeni müşteri kazanımları sağlamaları gerekiyor. Bu doğrultuda TİM - TEB Girişim Evi çatısı altında girişimcilerin, yeni müşteri ve yeni pazarlara açılması ile birlikte ciro artışı sağlaması için özel danışmanlık hizmetleri sunuyoruz.

Level up firmalarına gerçekleştirilecek olan danışmanlık hizmetleri birebir görüşmeler ile sağlanmaktadır.

DANIŞMANLIK HİZMET İÇERİĞİ



Rekabete Yönelik
Önlemler



Satış ve Pazarlama
Temel Hedefler ve
Planlama



Ürün ve
Hizmetleri Hedef
Kitleye Ulaştırma



“Level Up Programına dahil olarak ürünleştirme ve pazarlama/satış arasındaki boşluğu giderdiğimizi düşünüyorum. Yapılan eğitimler, birebir görüşmeler ve bilgilendirmeler zaman zaman can yaksa da pazarın sesini duymamız açısından çok değerliydi. Bu tip programlar bizim gibi geliştiren, yoğun bir çalışma temposunda olan firmalar için pazar beklentilerini anlama ve kanalize edilmek için çok yararlı olmaktadır. Alanında uzman personelle ve samimi ortamda sunulan eğitim ve yönlendirme hizmetleri yararlı olmakla beraber; bu tip programların sıklaştırılması ve süreklilik arz etmesi de kritik bir önem taşımaktadır.

Yerli pazarda teknoloji çözümleri üretme noktasında uluslararası ölçekte büyük kuruluşlar ile rekabet koşulları oluşturma noktasında çok büyük çaba sarf ettiğimiz bu anlarda; sesimizi duyurma şansı veren bu tip programların devam etmesini dilerim.

Çalışmalarınızda başarılar dilerim.”

Ertan Karakurt - Akıllı Sistemler

“TİM TEB Girişim Evi teknoparkta ilk sunum yaptığında içimizden yine bilindik hikayeler diye düşünüp ön yargılı bir şekilde sunumu takip etmekteydik fakat sunum ilerledikçe her slaytta bir çok eksliğimiz olduğunu görüp not almaya başladım. Derken bir anda sanki sunum yapan danışman tam beni anlatıyordu. Toplantı sonunu zor getirdim heyecandan ve bu programa mutlaka katılmam gerektiğini düşündüm.

Program kapsamına alınınca bir hayli heyecanlandık. Tüm toplalatıları büyük bir zevkle hazırlandık ve katıldık. Danışmanlığın şirketimiz üzerindeki etkileri bizim için tam bir başarı hikayesi oluştururken onlar için normal bir süreçti.

TİM TEB Girişim Evi danışmanlığının gerçekten doping hapi gibi bir etkisi var.”

Hüseyin Şimşek - KC Tech

GROW UP

Türkiye'de pazarını oturmuş ancak dünyaya açılmak isteyen cirosu 5 Milyon TL üzeri teknoloji firmaları

"Grow Up" programı ile teknolojik firmalar yurtdışına açılıyor

Bu programda teknoloji firmalarının geniş dağıtım kanalları ve farklı müşteri grupları ile iş yapan, ürün ve hizmet geliştirme faaliyetleri gerçekleştiren, insan kaynağı, makine ekipman yatırımları için kaynak ayıran, örgütsel ve finansal yapılanmayı planlayan firmalar haline gelmesi için danışmanlık hizmeti veriyoruz.

Grow Up firmalarına gerçekleştirilecek olan danışmanlık hizmetleri birebir görüşmeler ile sağlanıyor.

Firmaların mevcut durum analizinin yapılacağı ilk görüşme sonrasında firmalar ile stratejik pazarlama, operasyon/iş modeli, yönetim ve finansman yönetimi üzerine çalışmalar yürütüyoruz. Bu görüşmeler sonrasında ise firmaların karar, plan ve hedeflerini belirlemede danışmanlık sağlıyoruz.

DANIŞMANLIK HİZMET İÇERİĞİ



Pazarlama, Üretim ve Operasyon Modeli Stratejileri



Finansman Yönetimi, Yönetim Modeli Stratejileri



Büyüme Planı Finalizasyon

"TİM- TEB Grow Up programı kapsamında dolaylı ve doğrudan destek alıyoruz. Girişim Merkezi, 20 üzeri yıl ve 1000'in üzerindeki projeye sağladığı destek ve danışmanlık hizmetleriyle, birçok girişimcinin başarıya ulaşması konusunda etkili olmuş bir marka. TİM-TEB partnerliği ile yürüyen projede, stratejik büyüme ve planlama üzerinde destek, eğitim ve danışmanlık hizmeti aldık.

Yakaladığımız uyum ve başarı ile yürüyen süreç, işe ve projeye enerji ile sarılmamızı sağladı. Ayrıca proje süresince Girişim Evi ekibi ile çalışmalarımızı çapraz doğrulayarak, hata oranını ve yanlış stratejiler geliştirme ihtimalini minimuma indirdik.

Girişim Evi ekibinin 20 üzeri yıllık tecrübesinden mümkün olduğu kadar fazla yararlanmaya çalıştık."

Timuçin Öğün - Dorabase

"Programın tanışma toplantısının sonunda ortak hissimiz, burada güzel şeyler olacak şeklindeydi. Her çalışma günü sonunda belirlenen hedefler ve planlar ile bu his daha da kuvvetlendi. TEB Girişim Evi ekibinin tecrübesi ve ayakları yere basan önerileri ile birlikte kendimizi daha net değerlendirme şansımız oldu. 20 yıllık bir şirket olmanın rahatlığını atmak için gerekli silkelemeyi arıyorduk, aradığımızı fazlasıyla bulduk."

Alp Baysallı - Konfides

Stratejik Büyüme Analizi

Katma değerli ürün ihracatı yapan ve büyüme hızlandırmayı amaçlayan firmalar

Stratejik Büyüme Analizi ile firmalar büyüme grafiğini hızlandırıyor...

Katma değerli ürün ihracatı yapan firmalara yönelik uygulamakta olduğumuz Stratejik Büyüme Analizi çalışması kısa sürede firmaların büyüme grafiğini hızlandırmayı amaçlıyor. Pazarlama, operasyon, yönetim ve finansman konularında firma ile yapılan analizler büyümeye dönük stratejik açılımlarla ilişkilendirilerek hızlı büyüme için kısa vadeli aksiyon ve hedefler belirleniyor.

Stratejik Büyüme Analizi danışmanlık hizmeti her bir firmaya ayrı bir çalışma programı ile uygulanıyor, firma üst yöneticileri ile birebir yapılan görüşmelerden oluşuyor.



DANIŞMANLIK HİZMET İÇERİĞİ



Pazarlama
Analizi



Firma
Operasyon
Analizi



Yönetim Sistemi
Analizi



Finans Analizi

“TİM - TEB Girişim Evi ile yaptığımız stratejik büyüme analizi çalışmaları kapsamında hedeflerimizin deneyimli ve profesyonel bir ekip tarafından değerlendirilmesi, firmamızdaki eksiklerin tespit edilmesi ve giderilmesi için doğru yöntemlerin ve programların belirlenmesi konusunda gerek biz firma sahiplerinin gerekse personellerimizin ufuklarının açılmasını sağladı. Bu program firmamızın doğru bildiği yanlışların düzeltilmesinde, ölçülebilir ve izlenebilir bir proses oluşturma konusunda önemli bir rol oynadı.

Emeği geçen herkese çok teşekkür ederim.”

Servet Mete - Çağlar Ambalaj

İŞ ORTAKLARI





FİRMA | PROJE

İstanbul

Bean Teknoloji
Codemodeon
Delphi Sonic
Dorabase
Düşyeri
Ekmob
Evreka
GPAY
Hızlıçeviri
Iugo

JettNET
Key ID
Kolay İK
Konfides
Medron Teknoloji
MIOPS
Olmadık Projeler
Orka
Positive Enerji
Progin

Rent 'n' Connect
Segmentify
Testburn
TG workshop
Visionteractive
Vispera
WalkOVR
Zeka Kulübü
Zill

İzmir

Açık Bulut - Deytek
Akıllı Sistemler
Althernas
Bana Teknoloji
Bilgi Biyoteknoloji
Camaleon
Cntracking
Davon
DBI Yazılım
Dermalix
EasyCart
Ege Test Center
Emronic
Finanson
Fited
Fovag

Galaksiya
Gigu
Hande'nin Fırını
Hepsi Medikal
Hoom - Homeros Bilişim
Initio
Innolife
Innotech
Inovel
Into Biyoteknoloji
İdeaktif
İltema
Kobikit
Kodeco
Kodoba
Market Asistanı

Met İleri Teknoloji
Mka Yazılım
Mobexis
Maritime Traider
Nanobilgi
Onvivo
Papiroom
Pikolab
Pikotek
Radiorder
Smart İş Makinaları
Söz İleri Teknolojiler
Workif
Yeni Ufuklar
Yeniçeri

Gaziantep

Barfas
Bedesten.co
EvcilPark - Carnaval
Gazi Kalibrasyon ve Muayene
Gems Yazılım

İnovIT
ledbox
New Energy - Blue Print Home
Odaksan
Ozelklinik.com - YouStartup

Protep Medya
Soctag - Pilot
Science in the City - Solarbank
Ulhan Yazılım
YNCSOFT - SafeVisor

Denizli

AKE Geri Dönüşüm
Apitech
April Yazılım
Aytekin Makine
Batunet
Bulutfon
CamART

EfG Araştırma
Etkin Teknolojiler
Geomin
GourmeTurk
HNC Akıllı Tahta
JBI
Lab2023 - QUDEA

LOOPAR Augmented Reality Platform
NetAkıl
Netinternet
Norbit
Smart Affect
Tekobel
Viprise



FİRMA | PROJE

Bursa

Admire-tech
Analitik Yazılım
Assa Yazılım
Avian Mail
CA Mühendislik
DK Bilişim
Danışman Yazılım

İletişim Yazılım
Kodlamasal
Monitor Digital
Nota Yazılım
Pinstook
Performans İletişim
Prodiz Mühendislik

Rubida
RePG
Serim Yazılım
Socialcube
Softmed Yazılım
Yalın Yazılım
Yapisoft

Mersin

Appcase
Barkosoft
CadCom
Creas
Düzyer Bilişim
Ebilge

Emtech
Epati Bilişim Teknolojileri
Hotep
İnspira
KC Tech - Qulak

Marta Teknoloji
Meka Bilişim - Full It
OES Denizcilik
Sinek Yazılım
Votec

Konya

Biolink
Diagen
Değirmenci
Fand FPS
Felsim Kimya
GM Bilişim
HTM Mekatronik

Intermak
LVX Elektronik
Medişahin
Metid
Metrikon
Motus
Murfizyo

Nanofil
Olderse
Örnek Otomasyon Makineleri
Seropark
Vitos
Yüksel Akademi

Edirne

Akdata Soft
BSMART
DDI Teknoloji
Dijital101

Doğruyer
EDS
Intercode

Klimex
Konsalt
Markaev

Trabzon

AKME Kimya
Code Teamwork
JeoEnerji

OZ & OZ Ahşap
Teknar Teknoloji

Veri Analiz Platformu
Yılmaz Bilişim





TEB

TİM - TEB GİRİŞİM EVLERİ

İstanbul

Barbaros Mah. Halk Cad.
No: 47 Kat:2
Ataşehir / İstanbul

Gaziantep

Gaziantep Teknopark
Küçükkızılhisar Mah.
Burç Yolu Cad.
Mahmut Tevfik Atay Bulvarı.
4/A Blok No: Z/18
Şahinbey / Gaziantep

İzmir

1456. Sokak No:10 Kat:3
Alsancak
Konak / İzmir

Denizli

Pamukkale Teknokent/TTO
Çamlaraltı Mah.
Hüseyin Yılmaz Cad.
No:67 D Blok Z 07
Kınıklı / Denizli

Bursa

Uludağ Teknoloji
Geliştirme Bölgesi
Uludağ Üniversitesi Görükle
Kampüsü
Üniversite 1. Cadde No:933
Nilüfer / Bursa

Mersin

Mersin Üniversitesi
Çiftlikköy Kampüsü
Teknopark İdari Binası
İhsaniye 32133. Sokak
Yenişehir / Mersin

Konya

Selçuk Üniversitesi Teknoloji
Geliştirme Bölgesi
Akdemî Mah. Gürbulut Sok.
Selçuklu / Konya

Edirne

Trakya Teknopark
Trakya Üniversitesi
Ayşekadın Yerleşkesi
Edirne Teknoloji
Geliştirme Bölgesi
Merkez / Edirne

Trabzon

Trabzon Teknokent
Üniversite Mah.
Hastane Cad.
No:33
Merkez / Trabzon



www.teblegirisim.com



teblegirisimbankaciligi@teb.com.tr



Merkez (İstanbul): +90 (216) 547 15 05
İzmir: +90 (232) 421 35 77



@teblegirisim
@turkihracat



/TEBLEGirisim
/turkiyeihracatmeclisi